



Otto's Originale
Qualitätsprodukte seit 1901

Ihr Herz schlägt für Kundenakquise und Beratung?

Dann suchen wir Sie ab sofort als erfahrenen
Vertriebsingenieur (m/w/d) für die Löttechnik/Elektronikfertigung
für unser Verkaufsgebiet in Norddeutschland.
Sie übernehmen ein vielfältiges und verantwortungsvolles Aufgabengebiet.

Als Familienunternehmen in der fünften Generation haben wir uns der Entwicklung und Herstellung hochwertiger Produkte für die Metalloberflächenbehandlung und die Metallverbindungstechnik verschrieben. Insbesondere unsere Flussmittel für die Elektronik, die Bandverzinnung, den Kühlerbau sowie für die Verzinkung bieten Ihnen ein abwechslungsreiches Einsatzgebiet, und das immer bei höchster Qualität.

Aufgabenbeschreibung:

- Sie übernehmen eigenständig den technischen Vertrieb von Hilfsstoffen für die Elektronikbranche (Flussmittel, Lote, Röhrenlote, Lotpasten, SMD-Kleber, Reinigungsmedien usw.).
- Die aktive Kaltakquise ist für Sie kein Fremdwort. Hierbei identifizieren Sie eigenständig Potenzialkunden und bearbeiten Empfehlungen und Leads.
- Sie führen selbstständig Verkaufsverhandlungen und unterstützen technisch unsere Kunden beim Lötprozess in deutscher und englischer Sprache.
- Sie sind für unsere bestehenden Kunden kompetenter Ansprechpartner.
- Sie vertreten Emil Otto bei nationalen und internationalen Fachmessen.
- Sie pflegen die relevanten Informationen in der Vertriebsdatenbank.

Was Sie mitbringen:

- Sie haben bereits mehrjährige Erfahrung im Vertrieb (idealerweise in der Elektronikbranche) gesammelt.
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Vertriebsaffinität mit Gespür für neue Chancen.
- Mit Begeisterung und Durchhaltevermögen überzeugen Sie in der aktiven Kundenansprache am Telefon und im persönlichen Kontakt.
- Sie sind kontaktfreudig, verhandlungs- und abschlussstark und zudem ein Teamplayer.
- Autofahren ist für Sie kein Fremdwort und Sie sind gerne unterwegs - Führerschein Klasse B.
- Sie sind sicher im Umgang mit MS Office.
- Kunden-, Serviceorientierung und Teamgeist sind für Sie wichtig – damit passen Sie zu uns und zu unseren Werten.



Otto's Originale
Qualitätsprodukte seit 1901

Was wir uns wünschen:

- Sie teilen unsere Begeisterung für die Elektronikbranche, idealerweise auch für den Lötprozess. Sie besitzen eine hohe Einsatzbereitschaft sowie eine schnelle Auffassungs- und Umsetzungsgabe.
- Erfahrungen in der Elektronikbranche
- Sie bringen bereits ein Netzwerk und eigene Kontakte für den norddeutschen Raum mit.

Was wir Ihnen bieten:

- Kurze Kommunikationswege und viele Möglichkeiten, Ihre Ideen einzubringen
- Jede Menge Erfahrung in der Entwicklung und Herstellung hochwertiger Produkte für die Metalloberflächenbehandlung und die Metallverbindungstechnik
- Eine Unternehmenskultur, die von einem partnerschaftlichen und vertrauensvollen Umgang geprägt ist
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit leistungsgerechter Vergütung und einem garantierten Fixgehalt
- Mobiles Arbeiten aus dem Home-Office
- Einen Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsmaßnahmen
- Einen großen Verantwortungsbereich in Ihrer Region

KLINGT GUT? Dann freuen wir uns, wenn Sie Teil unseres Familienunternehmens werden!

Bewerben Sie sich mit Ihrem CV direkt bei uns. Lassen Sie uns außerdem kurz in zwei, drei Punkten wissen, wer Sie sind und warum Sie unsere Begeisterung für Vertrieb, Akquise und die Elektronikfertigung teilen.

Emil Otto Flux- und Oberflächentechnik GmbH

z.Hd. der Geschäftsführung

Eltviller Landstr. 22, 65346 Eltville

Email: Markus.Gessner@EmilOtto.de

Tätigkeitsbereich:

Vertrieb für den norddeutschen Raum

Vertragsart:

Unbefristeter Arbeitsvertrag

Vertragsbeginn:

Ab sofort